

鳴海周平の



大阪・キタの中心梅田に位置するザ・リッツ・カールトン大阪。世界中から熱烈なホテルファンが日々訪れています

江戸時代に、経済や物流の中心としての役割を担い「天下の台所」と呼ばれた大阪。

現在も、西日本の政治・経済・文化の中心地として、880万人の

人口を擁しています。

春の気配が少しづつ感じられるようになってきた大阪の街を訪れました。

古くから経済や物流の中心地として「天下の台所」と呼ばれてきた大阪では、多くの飲食店や宿泊施設がお互いに競い合い、学び合いながら、長い時間をかけて品質やサービスを高めてきた歴史があります。

そうした中でも、世界中に多くのファンを持ち、「泊まりたいシティホテル」や「日本のベストホテル」など、数々のホテルランキングでナンバーワンに選ばれている「ザ・リッツ・カールトン大阪」は、西日本のサービス産業の顔として、各界から高い評価を得ています。

今回は、このザ・リッツ・カールトン大阪の、世界最高水準ともいわれる「おもてなしの心」を学ぶことが出

来るというクラーク・フューチャー・コンサルタンツ(有)主催のセミナーに参加させていただきました。

2日間にわたる研修は、まさに驚きの連続!! 「ここまでお客様のことばを思っているのか」と感心することばかりでした。接客姿勢、サービス体制、さらにホテル内の設備や調度品などにも、細かい心配りが感じられます。ザ・リッツ・カールトン大阪がもつ数々のこだわりについて、シニアセールスマネージャーの松坂さんにお話しを伺うことが出来ました。

「チェックインの際、受付はすぐに見つかりましたか? エスカレーターがど



こにあるかわかりましたか？館内の
お手洗いの場所は容易にお分かりい
ただけましたか？初めていらっしゃつ
たお客様には、わかりづらいかもし
れませんが、私どもではお客様に『ご
自宅で寛いでいるように』過ごしてい
ただきたいと思っています。ですから、
いかにもホテルという設備、例えば
エスカレーターやエレベーターなどは、
極力目立たないところに配置する
ように設計をしました。しかもコン
セプトは『18世紀のヨーロッパ邸宅』
ですから、玄関も自動ドアではなく
手動のドアですし、自動販売機も設
置していません。』



ザ・リッツ・カールトン大阪の館内には、いたる所に決め細やかなサービスを感じられます



研修を企画していただいたクラーク・フューチャー・コンサルタントの赤木さん、ザ・リッツ・カールトン大阪の松坂さんとフロントロビーで記念撮影。本物の暖炉に火が灯っているのも、自宅で寛いでいる雰囲気を醸し出してくれます。

チェックインの際、受付の表示がな
く迷ったこと、ルームキーがカードで
なく、クラシックなホルダーフックの
鍵だったことも、松坂さんの説明で
納得出来ました。

「館内に案内板を置かない代わりに、
私どもスタッフは積極的にお声掛け
し、道案内などを通じて、お客様との
接点を大切にしています。廊下が
少々狭めなことも、それ違う際にお
声をかける機会につながります。お
声をかけさせていただくと、皆さん
喜んでくださいますね。私は上司から
『人間が人生でいちばん輝く幸せ

な時は、何をどんなふうにすると相
手に喜んでもらえるか、と考える時
だ』と教わりました。お客様に喜ん
でいただくためのアイディアを考え
ている時は、本当に楽しくてワクワク
します。いま以上に喜んでいただくな
ためにも、自分の感性は常に磨き続
けなくては、と思っています。』

ホテルスタッフの方々とお話をさせ
ていただく度に、松坂さんの仰ってい
ることが実感として伝わってきます。
世界に3万人以上というリッツ・カー
ルトンの従業員すべてが、こうした
考え方もと行動をし、日々お客様に
深い感動を与えていることは、本当
に凄いことだと思います。

「いちばん身近な顧客は従業員とそ
の家族。だからこそ先ずは『従業員が
働いて楽しいと思える環境作り』を
重視すべき」というリッツ・カールトン
の理念には、深い共感を覚えました。
100年以上も昔に「ここを我が家
だと思ってください」と言って、お
客様をもてなしたリッツ・カールトン
ホテルの創業者セザール・リッツ。
「もてなしの真髄を極めた」といわ
れる創業者の精神を、そのままに受け
継いでいるリッツ・カールトンのきめ
細やかなサービスの数々に、たくさん
の学びをいただいた研修でした。

大阪といえば道頓堀をイメージされ
る方も多いのではないでしょうか。
古くから「京の着だおれ」「大阪の
食いだおれ」といわれるよう、食べ
物屋と芝居小屋の街として350
年以上の歴史をもつ道頓堀には、連
日多くの人たちが訪れます。

昭和24年に、この地で開店した
「大阪名物くいだおれ」は、くいだお
れ人形の太郎さんと共に、道頓堀の
顔として不動の地位を築いています。
昭和58年に「くいだおれ」に入社
し、平成8年からは女将として、接
客の第一線に立ち続けている柿木
道子さんにお話しを伺うことが出
来ました。

「創業当時は『食つて倒れるなんて縁
起が悪い。そんな屋号はやめたほう
がいい。』と周囲の大反対があつたそ
うですが、創業者である父は、そん
なことは意に介さず『大阪を代表す
る食堂になるのやから、これでええ
のや。』と『くいだおれ』に決めてし
まいました。母も『何百年も、くいだ
おれという名前は使われていません。
ということは、まるで私たちのため
にあるようなものやおまへんか。』と
言って迷わずこの屋号に決めたよう
です。夫が夫なら、妻も妻。似たもの
夫婦ですよね。（笑）』

創業者である山田六郎さんは、数々の伝説的な逸話が残っています。

例えば、店の看板メニューとして「すき焼き」を宣伝しようと思いつた時の話。

どこからか1頭の牛を連れてきた山田六郎氏。大きな南部鉄の平なべと大量のねぎをその牛に背負わせ、ちんどん屋の格好をさせた店員10人ばかりと一緒に宣伝部隊の行列を作り、道頓堀をねり歩くことに。ところが道頓堀は「車馬通行止め」。

巡査がとんでやつてきました。「こんなところで牛を牽いてはいかん! 車馬通行止めと書いてあるのが見えんのか!」そこで山田六郎氏がひと言。「車と馬はダメでも、牛までダメとはかいておらん。」と言ってスッタと歩き続けたそうです。(笑) 納得しない巡査と激しい押し問答をしているうちに、周囲には黒山の人だから出来てしましました。結局はしぶしぶ牛を引っ込めることになったのですが、この騒動が噂を呼び、すき焼きは大繁盛。抜群の宣伝効果になつたという話です。

「父の山田六郎には、そんな逸話がいくつもあります。ですから父に経営を手伝うよう言われた時、専業主婦歴18年の、いわばド素人の私に本当に勤まるのかな、と不安に思いました

した。何も知らない私が出来ることは、先ず繁盛しているよそさんの料理を食べて、サービスを感じてくること。そしてそれをうちに活かすこと。建物もだいぶ老朽化していましたから、改修工事も10年かけておこないました。自分もメジャーをもつて『居心地の良い空間づくり』を職人さんと一緒に進めました。』

さらに柿木さんは、接客を学ぶため自らベテランの仲居さんに付き添い、盛り上がっている部屋と、盛り上がりっていない部屋の違い、雰囲気、話題づくりなどを研究していくそうです。

こうして日々お客様に喜んでいただくための研究を重ね、考案してきた様々な企画の中でも特に大ヒットとなつたのが、お客様自らに作つていただく「たこ焼き教室」。

そして、このメニューを頼むと、もれなく「たこ焼き音頭」がついてくるとか?

「お客様には15分で3個のたこ焼きを作つてもらうのですが、最初の5分間がとても大事で、絶対にいじつてはダメなんですね。ところが『いじつてはダメですよ』と言うと余計いじりたくなるらしくて(笑)。そこで、この5分間に大阪の観光話をした

これぞ大阪! というド派手な看板は、道頓堀の名物です。 ここでは、目立ってなんぼでっせ!!



▲昼も夜も元気に走り続ける
「グリコのランナー」



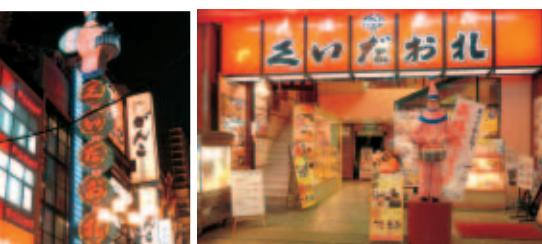
▲くいだおれビルの看板は、もちろん「くいだおれ人形」▲



▲かに道楽の「巨大ガニ」も
圧巻です



▲迫力満点! ぐるの「巨大たこ」



▲フグも龍も、店先でお出迎え

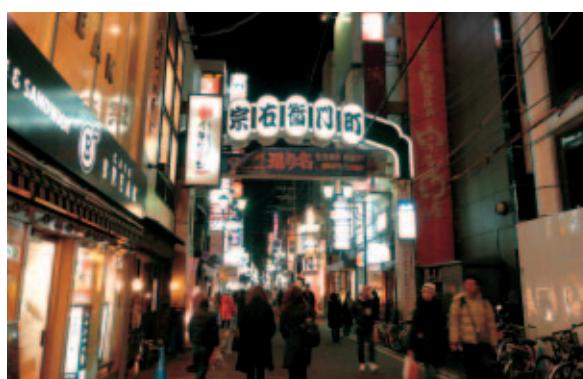


▲昼も夜もえびす顔の「えべっさん」

り、歌を歌つたりと、いろいろなことを試してみたのですが、話も歌もそつちのけで、やっぱりいじつてしまふんです。(笑)そんな時に見つけたのが『たこ焼き音頭』でした。お客様にも5分間、一緒に踊つてもらいます。さすがに踊りながらはいじれませんからね。(笑)



小説の舞台にもなった法善寺横町の「夫婦善哉」



道頓堀川の北に広がる宗右衛門町は、日本でも有数の歓楽街として栄えています



たこ焼き音頭を踊り終えると、ちょうどいいタイミング。無事焼き終わると「修了証書」がもらえます



「くいだおれ」女将の柿木道子さんと、食いだおれ人形の太郎さんの前で記念撮影していただきました

そこで早速「たこ焼き」を注文してみることにしました。店員さんの手にはたこ焼きセットと共に、テープレコーダーが…。「♪たこ焼き、たこ焼き、たつこ焼きー♪」一緒に歌つて踊っていると、これがまた本当に楽しい!そして出来上がった「たこ焼き」の美味しいこと!! 1つのメニューで、

「結局、料理もサービスも、お客様に喜んでいただいたことが、私どもに返つてくるだけなんですね。何をしたら楽しんでいただけるか、どうおもてなしをしたら喜んでいただけるか、素人ながらにそればかりを考えました。」

今回は「ザ・リツツ・カールトン大阪」と「大阪名物くいだおれ」という、大阪を代表する2つの企業を訪問させていただきました。

松坂さんが仰った「人間が人生でいちばん輝く幸せな時は、何をどんなふうにすると相手に喜んでもらえるか」と考へる時」という言葉、そして柿木さんが仰った「結局は、お客様に喜んでいただいたことが、私どもに返つてくるだけなんですね。」と

「海外からのお客様には『レツツ、タコヤキダンス!!』と言つて音楽をかけます。(笑)とても楽しそうに踊つていただけますよ。」

2度も楽しめさせてもらった気分です。誇れる日本料理を庶民感覚で提供することで、道頓堀や大阪のイメージアップに貢献したい」という柿木さん。これからも道頓堀の顔、大阪の顔として、多くの皆さんを喜ばせ、楽しめてくれることでしょう。

今回の取材にあたっては、クラーク・フューチャー・コンサルタンツさんに大なるご協力をいただきました。どうもありがとうございました。

取材協力

● クラーク・フューチャー・コンサルタンツ(有)
HP <http://www.clarkfuture.com>

● ザ・リツツ・カールトン大阪
TEL 06・6343・7000

● 大阪名物 くいだおれ
TEL 06・6211・5300